

Key Account Manager IT / Sales-Experte (m/w/d)

(3191)

📍 Standort: Frankfurt am Main 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Position:

Key Account Manager IT / Sales-Experte (m/w/d) im Public Sector.

Arbeitgeber:

Führendes, international tätiges IT-Dienstleistungsunternehmen, das eine umfassende Palette von IT-Lösungen und Dienstleistungen für Unternehmen und öffentliche Institutionen anbietet.

Aufgabenbereiche:

- **Projektleitung mit Verantwortung:** Als IT-Sales-Experte verantwortest Du anspruchsvolle Kundenprojekte im öffentlichen Sektor – von der strategischen Planung über die Angebotssteuerung bis zur erfolgreichen Umsetzung. Dabei koordinierst Du ein interdisziplinäres Team aus Service Management, Consulting, Vertriebsinnendienst und Fachvertrieb.
- **Aufbau langfristiger Partnerschaften:** Du verhandelst nachhaltige Verträge und begleitest Deine Kunden aktiv bei ihrer digitalen Transformation.
- **Etablierung neuer Geschäftsbereiche:** Mit kreativen Ideen und dem Gespür für neue Geschäftsmöglichkeiten erschließt Du Marktpotenziale
- **Netzwerke stärken:** Du baust vertrauensvolle Beziehungen zu Herstellern und Partnerunternehmen auf und entwickelst diese systematisch weiter.

Vorteile:

- **Abwechslungsreiches Aufgabenspektrum** mit spannenden Herausforderungen
- **Attraktives Arbeitsumfeld** durch flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten sowie das kollegiale Team
- **Weiterentwicklung** durch kontinuierliche Weiterbildung.
- **Attraktive Vergütung** mit einem ansprechenden Provisions- und Bonusmodell.
- **Sicherheit** durch eine unbefristete Anstellung mit langfristiger Perspektive

Profil:

- **Vertriebsexperte im IT-Bereich:** Mehrjährige Erfahrung in der Betreuung und Entwicklung von Kundenbeziehungen im Public Sector (Bund, Länder, Kommunen).
- **Profi für öffentliche Ausschreibungen:** Umfassende Expertise in der Steuerung und erfolgreichen Umsetzung komplexer Ausschreibungsprozesse.
- **Leidenschaft für Technologie:** Begeisterung für die Bereiche Datacenter, Networking, Workplace und Security, gepaart mit einem Gespür für technologische Trends.
- **Analytischer Denker:** Fundierte Kenntnisse im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen, präzise Kalkulationen und sicherer Einsatz moderner Tools
- **Kommunikatives Talent:** Selbstbewusstes Auftreten und ausgezeichnete Sprachfähigkeiten in Deutsch und Englisch, die überzeugen und begeistern.

Kontakt:

BAUER B+V Personalberatung
Frau Lena Schwarz
Grafenberger Allee 293
40237 Düsseldorf

T.: +49 211 9763 3114
E.: beratung@bauerbv.de

